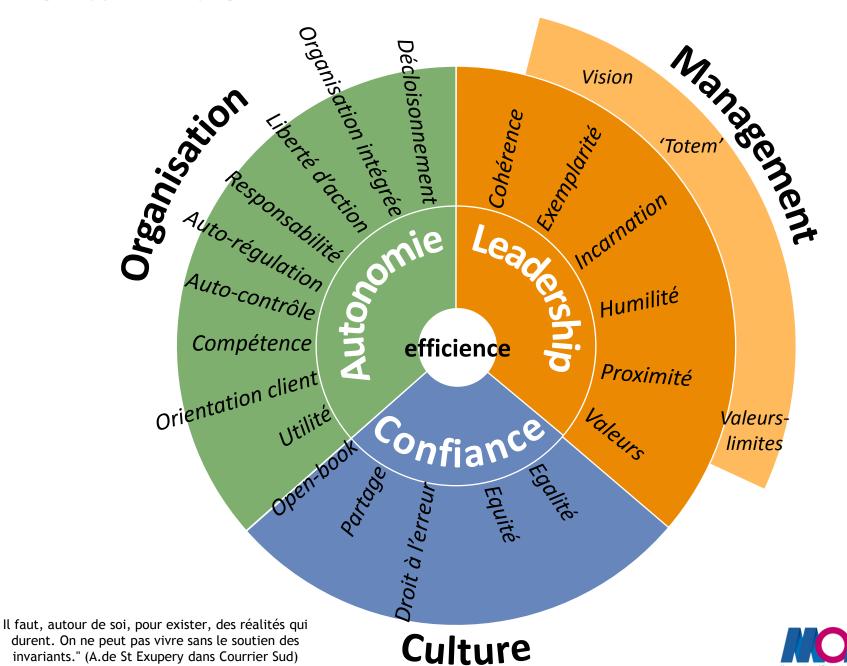
LES INVARIANTS



Items relevés dans les apports des formations pour alimenter les « invariants »

ATTITUDES

- Déléguer le Comment aux opérationnels
- Savoir être dans le Non Agir
- Coopération
- La légitimité fait le niveau d'autorité
- Rendre les choses possibles
- Sortir du conditionnement
- C'est celui qui fait qui est légitime
- S'interdire de dire aux autres ce qui doivent faire
- Permettre la prise de risque
- Instaurer le droit à l'erreur
- Construire un rêve partagé
- Chacun est gardien des valeurs
- On travaille tous pour le client
- Les valeurs incarnées remplacent le discours
- Faire en allant
- Se situer dans la durée

ACTIONS

- Participation aux résultats
- Poser des actes forts et symboliques
- Repérer les signaux faibles, ce qui émerge
- Capter les ressentis
- Ne laisser personne au bord du chemin
- Le management au service du terrain
- Tous ce qui n'est pas utile pour le client est inutile
- Centrer les process de fabrication sur les véritables créateurs de valeur
- Travailler à enlever les freins
- Les primes intégrées dans le salaire
- Gérer entre ordre et désordre
- Se placer au bord du chaos
- Contractualisation des relations
- Chacun s'inscrit dans deux valeurs limites
- Chacun respecte des valeurs d'usage
- Contrôler les process pas les personnes
- Privilégier l'informel
- L'acteur est légitime pour contrôler et décider de son action
- Le client est toujours prioritaire